

Indima direct

Die Dialogmarketing-Spezialisten

Indima direct bietet als unabhängige Dialogmarketing-Agentur alle Lösungen rund um die Adresse. Ob Online oder Offline, national oder international, B2B oder B2C – mit 30 Jahren Erfahrung sind wir die Experten für Neukundengewinnung und Bestandskundenoptimierung.

Sie sind bereits ein echter Vertriebsprofi oder besitzen das **Vertriebsgen** und möchten ein Profi werden?

Ihre Kompetenz möchten Sie in einer der führenden Dialogmarketing-Agenturen in DACH, unter Beweis stellen?

Sie möchten Ihr **Knowhow im Dialogmarketing** weiterentwickeln und als **Key Account Manager (m/w)**, aktiv zum Erfolg des Unternehmens beitragen?

Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Wir suchen einen

Vertriebsprofi (m/w)

Ihr Profil

- Sie sind ein Jäger und wollen mehr als andere erreichen.
- Sie sind Teamplayer und haben gleichzeitig gelernt, eigeninitiativ und verantwortungsbewusst mit Ihren Aufgaben umzugehen.
- Sie haben idealerweise ein Studium in der Fachrichtung Betriebswirtschaft o.ä. absolviert bzw. verfügen über eine vergleichbare vertriebliche Ausbildung.
- Sie haben im Anschluss erste Berufserfahrungen erworben und können bereits Vertriebsserfolge vorweisen, die aktive Kundenbetreuung sowie die Akquise sind Ihnen vertraut.
- Last but not least beherrschen Sie die gängigen Microsoft Programme, bringen einen routinierten Umgang mit Präsentationstechniken mit und sind stark in der Kommunikation mit Menschen.

Ihre Aufgaben

- Sie verkaufen aktiv die Indima Produkte und Dienstleistungen am Telefon und vor Ort beim Kunden.
- Sie präsentieren unsere Dienstleistung beim Kunden, bei potenziellen Neukunden und auf Fachmessen.
- Sie tragen aktiv zum Wachstum und Erfolg des Unternehmens bei.
- Sie sind aktiv in der Marktanalyse und der Marktbeobachtung um immer auf dem neuesten Stand sein zu können.

Es erwartet Sie

- eine anspruchsvolle Tätigkeit in einer erfolgreichen Dialogmarketing-Agentur
- eine überdurchschnittliche Vergütung
- attraktive Sozialleistungen
- ein Unternehmen mit sehr guter Work Life Balance
- ein dynamisches Team, das sich auf Sie freut

Sie fühlen sich angesprochen?

Dann zögern Sie nicht und senden uns noch heute Ihre Bewerbungsunterlagen mit Ihrem frühestmöglichen Einstiegstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an bewerbung@indima.de. Stichwort: Vertriebsprofi

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!